

# わたしのトリセツ（仕事編）

「わたし」 = 「石川知隆」

## ■プロフィール

- ・1985年5月8日生まれ / 牡牛座 / AB型（嫁から二重人格って言われますw）
- ・石川高等学校卒業、具志川職業訓練校にも通いました。
- ・好きなこと：晩酌？笑 最近「ゴルフ」ってワードをよく耳にするので、また練習しようかなと検討しています。
- ・座右の銘：継続は力なり
- ・SNS：Facebook・Instagram・Twitter・LINE（広報担当なんで主要なものは全部やっていますw）

## ■職歴 & 経歴

H18：オリジナルTシャツ作成のプリントショップ入社（印刷担当）

H20：コールセンター入社（保険の営業電話をかける人）

H21：IT企業のセンター的なところで半年くらい働きました。（Excelをめっちゃ使いました）

H21：ガス屋さん入社（営業、ガス設備士や二種電気工事士、ガス主任技術者〔丙種〕の資格取得）

H27：アイノン行政書士事務所を開業

H29：株式会社アイノンを設立

## ■お仕事

うるま市安慶名（うるみん隣の隣り）で、行政書士事務所（経営革新等支援機関）&株式会社アイノンの代表をしています。従業員は全体4名（1人これから入社予定）で、行政書士部門と大人用紙おむつ部門で分かれています。

個人事業 = 行政書士、コンサル / 法人 = 大人用紙おむつ販売、介護用品販売

## ■業務内容

[行政書士]

株式会社・合同会社などの法人設立がメインで、その後の資金調達（融資・補助金）や専門家マッチングなどを得意としています。その他、建設業許可や古物商許可、飲食店営業許可や深夜酒類営業届（Barの申請）、風俗営業許可（スナック・キャバクラ、ゲームセンター等）などを多く手続きしています。

[法人] ※自分の役割

代表として、会社のマネジメントをしています。戦略立案から財務・会計管理、広報、各種申請まで総合的に行っています。最近では採用・求人活動にもトライし、業務効率化を実現できるようITツールの選定や情報収集、お取引企業様との情報交換なども欠かせません。ヘルプで配送業務のサポートに入ることもしばしば。

## わたしのトリセツ（仕事編）

### ■アピールポイント

コロナウイルス感染症の影響もあり、IT活用（デジタル化）へのニーズが多くあります。個人的にもこれまでの行政書士（士業）としての経験、Web集客やITツール活用での業務効率化の経験、自社の経営経験を活かしたコンサルティング事業にも力を入れております。コンサルタントとしての主な役割は、経営者（社長）からの相談を受けて、一緒にじっくりと考え、助言・アドバイスを行うことで課題解決や意思決定（経営判断）のサポートしています。

[コンサル業務での自社・関与先を含めた最近の実績]

- ・新規事業での事業承継。事業インフラの整備。
- ・クラウドサービス導入による営業活動の見える化、効率化を実現。
- ・コロナウイルスの影響も視野に資金調達を支援し、数千万規模で調達済み。
- ・ITツール導入による業務最適化により、一人あたりの作業効率をアップ。
- ・士業事務所からの依頼でクラウドサービスの導入支援（機器の設定を含む）
- ・士業事務所からの依頼でHP制作を支援し、Web集客を実行。
- ・補助金制度を活用したシステム導入支援。
- ・公的制度を活用した業務改善計画を立案、実行。
- ・決済方法をオンライン化したことでの業務効率化と経費削減。
- ・クラウド会計システム、請求システム連動での業務最適化を実施。 etc

### ■まとめ

最近、スマートロックを活用した倉庫の無人化や会社への荷物宅配の無人引き取りなどにも取り組んでいます(^ ^)

小学生のお子さんがいらっしゃるスタッフさんへ、ネットカメラを利用して帰宅後の見守りができる環境のご提案など、安価で便利なツールもたくさんでていますので、それらを活用した働き方改革にも力を入れています。

**遠隔操作でも  
鍵の開け締めが  
できます！**



経営革新等支援機関

# アイノン行政書士事務所

- ✓ 起業支援専門（会社設立、資金調達、集客支援、業務効率化コンサル）
- ✓ 許認可専門（古物商、建設業、風俗営業、飲食店、宅建業 etc）

## 【得意なパターン】

会社設立 ➡ 資金調達（融資・補助金） ➡ 集客支援、業務コンサル

- ※ 設立件数は 15 ～ 25 件 / 年
- ※ 資金調達額での支援実績は 1,000 万～ 8,000 万 / 年
- ※ 補助金等を活用したホームページ開設実績は 3 ～ 5 件 / 年
- ※ 建設業、小売業などの事業承継の支援実績あり
- ※ 古物商、飲食店営業、その他許認可申請など 20 ～ 50 件 / 年
- ※ 県内行政書士マッチングサイトを運営、年間マッチング実績 10 ～ 30 件

「 起業支援から経営サポートまで  
あなたの良きパートナーとして応援します 」

「  
おむつで介護を支える専門店  
」

おむつで介護を支える専門店  
**株式会社アイノン**

大人用紙おむつ販売

介護用品販売

介護事業者支援

コンサルティング事業

お客様にとっての「ベスト」を考えます。

私たちアイノンは、「It's Now Or Never= 今しかない」の精神で変化を恐れず挑戦し沖縄で一番お客様に貢献できる会社を目指しています。